

CAMILLE DILLIES

Growth & Transformation Leader | Marketing, Digital,
Data & IA | Formateur IA générative

67 rue de la concorde, La Madeleine 59110

06 19 75 75 36

cdilliescreation@gmail.com

[in](https://www.linkedin.com/in/camilledillies) [linkedin.com/in/camilledillies](https://www.linkedin.com/in/camilledillies)



+ PROFIL

Spécialiste Growth Marketing & Digital avec 15 ans d'expérience. Expert Inbound, GenAI et pilotage de projets, je conduis la transformation digitale du cadrage à l'industrialisation et je forme les équipes à l'IA générative.

+ COMPÉTENCES

- Growth Marketing & Lead Gen
- Inbound Marketing
- HubSpot CRM / Marketing Hub
- SEO / SEA / GEO / SMO
- GenAI & Agentique
- Claude, Gemini, LLM
- Marketing Automation
- Data Analytics & BI
- Gouvernance Data (BigQuery, RAG)
- No-Code (Make)
- WordPress & Stack SaaS
- Formation & pédagogie IA
- Pilotage projets & transformation

+ CERTIFICATIONS

- HubSpot Partner Solution
- No-Code Make x IA
- Formateur IA générative

+ LIENS & LANGUES

[in](https://www.linkedin.com/in/camilledillies) [linkedin.com/in/camilledillies](https://www.linkedin.com/in/camilledillies)

- Français - Natif
- Anglais - Professionnel

+ EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

● RH Performances

Marcq-en-Baroeul

2021 - PRÉSENT

RESPONSABLE MARKETING & DIGITAL

- Pilotage stratégie marketing, digitale, data et IA du groupe : vision, Growth, CX end-to-end
- Stratégie Inbound complète (SEO/SEA/SMO/GEO/Email) + content marketing
- Architecture HubSpot (CRM/Marketing/Sales/Service Hub) : API, automatisations, BI
- Transformation d'envergure : cadrage, gouvernance, déploiement, conduite du changement
- GenAI : agents IA et workflows agentiques (Make, Claude, Gemini), gouvernance data (BigQuery, RAG)
- Formateur IA générative : formations, bootcamps et conférences auprès des équipes et des clients
- Management équipe digitale + consulting stratégique clients externes

15% du CA annuel via Lead Gen (New Biz) / +634% trafic / +1 191% de leads sur 4 ans.

● Silicon Salad / Dalt

Lille

2020

CONSULTANT MARKETING DIGITAL

- Recommandation stratégique BtoB/BtoC : garant expertise SEO/SEA/SMO
- Encadrement BU Marketing (business et équipe : 4 personnes)

● Nacon

Lesquin

2019 - 2020

E-COMMERCE MANAGER

- Stratégie d'acquisition (SEO, SEA, Social/Display Ads, Email) : 30% du CA après 1 an
- Co-pilotage écosystème e-commerce : marketing automation, lead gen, analytics ROI

● NiceToMeetYou - Netco Group

Lille

2014 - 2019

DIR. PRODUCTION DIGITALE & CONSULTANT MD

- Pilotage de projets multi-équipes, garant qualité, délais et budget
- Expertise SEO/SEA, lead scoring, analytics ; conférences Transformation Digitale

Expériences antérieures (2009-2016) : Chef de Projet Web Altavia Lille (2009-2012)

- Kréalid (2012-2013) • PimpMyWeb Freelance (2013-2016)

+ ÉDUCATION

● EFFICOM - Lille

Lille

2010

MASTER GESTION DE PROJET WEB

● ISCOM - Lille

Lille

2008

LICENCE COMMUNICATION GLOBALE